

- 
- Hvorfor sol i Lyse
  - Erfaringer til nå
  - Sol fremover

**Trond Furenes**

September 2019. Twitter @trofu / trond.furenes@smartly.no



# 1 140

Ansatte.  
100% kommunalt eierskap.



# 500 000

Altibox-tilkoblinger

Ny Altibox-kunde  
kobles opp hvert  
12. minutt

# 141 000

Strømkunder



# 7400

GWh grønn strøm  
hvert år



# 950

**Millioner  
kroner i  
overskudd.**



LYSE  
FJORDEN

STORA-  
TJØRNA

LYNGS-  
VATN

STRAND-  
VATN

LYSE  
BOTN  
1

LYSE  
BOTN

LYSE  
BOTN  
2

1500 GWH pr år /  
1 minutt  
fra start til stopp



# Hvorfor sol i Lyse?

- Energi-relevant produkt
- Lyse er den desidert største strømlleverandøren i regionen, og en betydelig aktør innen elektrifisering (bil, båt, fly)
- Naturlig del av det grønne skiftet
- Tett kobling mot energistyring, drift av batterier og andre energirelevante tjenester



# Hvem kjøper solcelleanlegg?

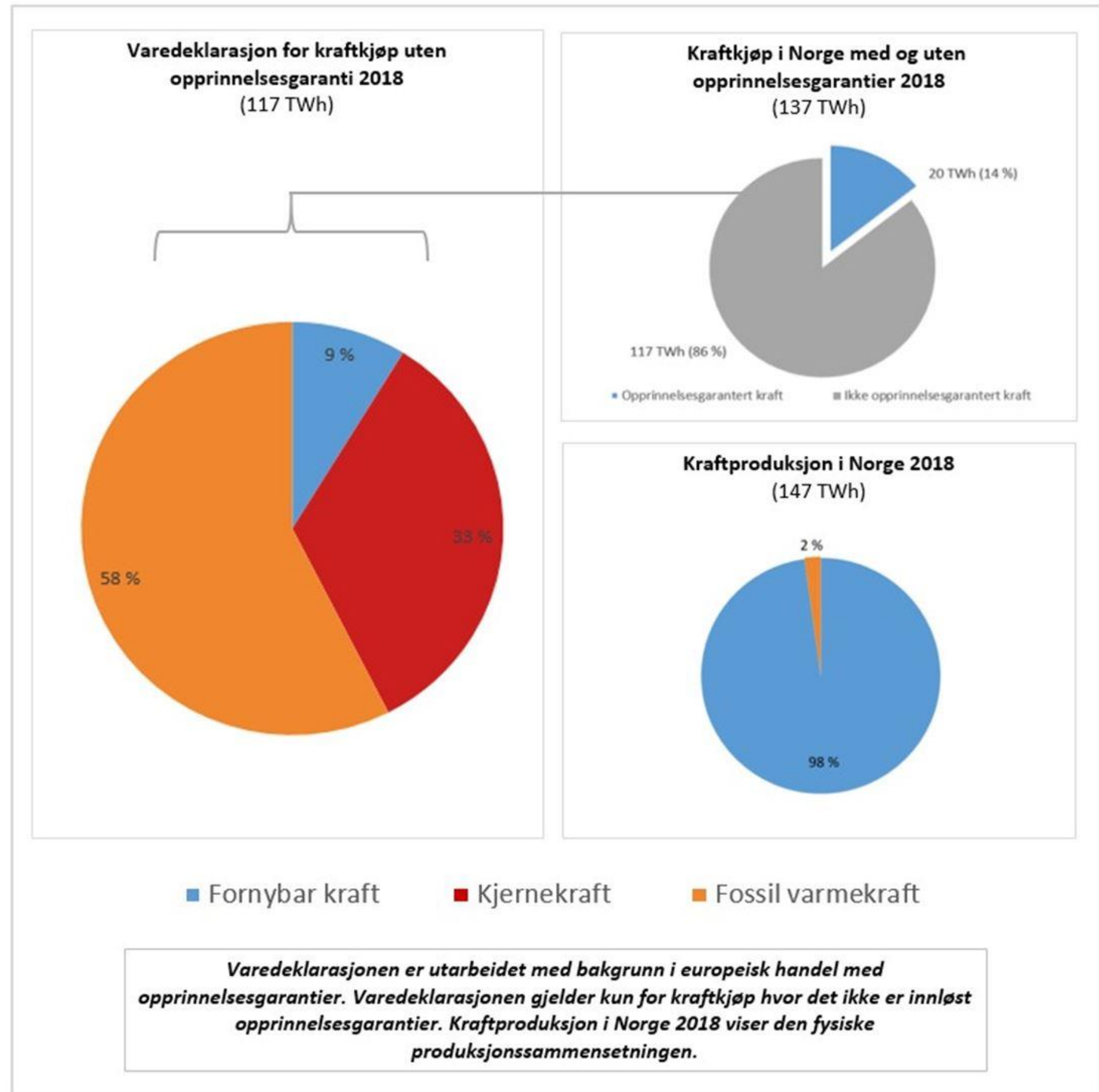
- 2016-2017: teknologi-interesserte menn i 40-50-årsalderen
- 2018-2019: bredere spekter av kunder
- Flere hundre deltok på solcelleseminar – ulike tilnærminger til hvorfor solceller er interessant
- 2000 meldte sin interesse når man forespurte pilotkunder – men...
- Fortsatt lite marked i Rogaland



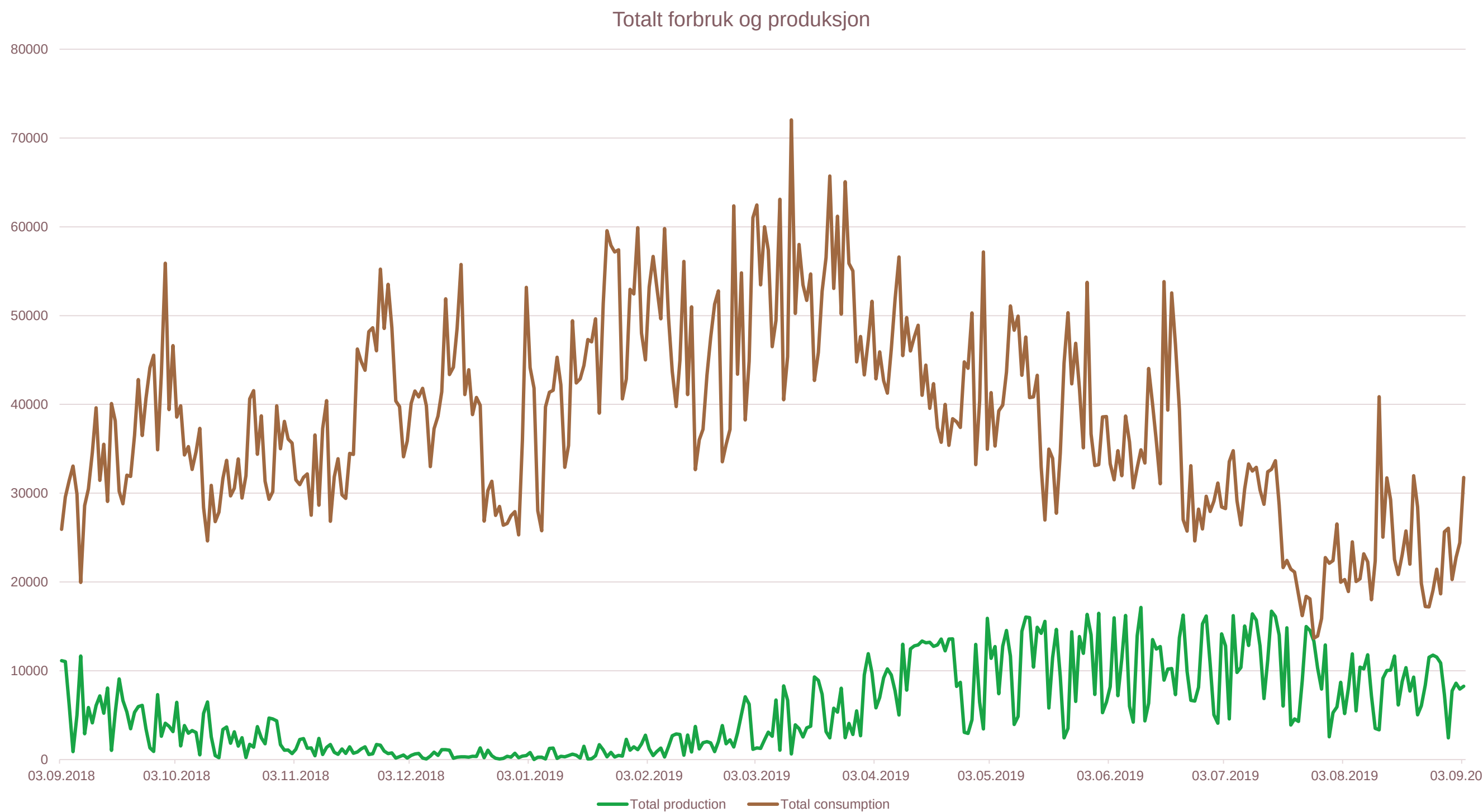


# Hvorfor kjøper man solcelleanlegg?

- Miljø
- Teknologi (elbil, energistyring...)
- Økonomi (langt perspektiv)
- Ønske om å bli selvforsynt

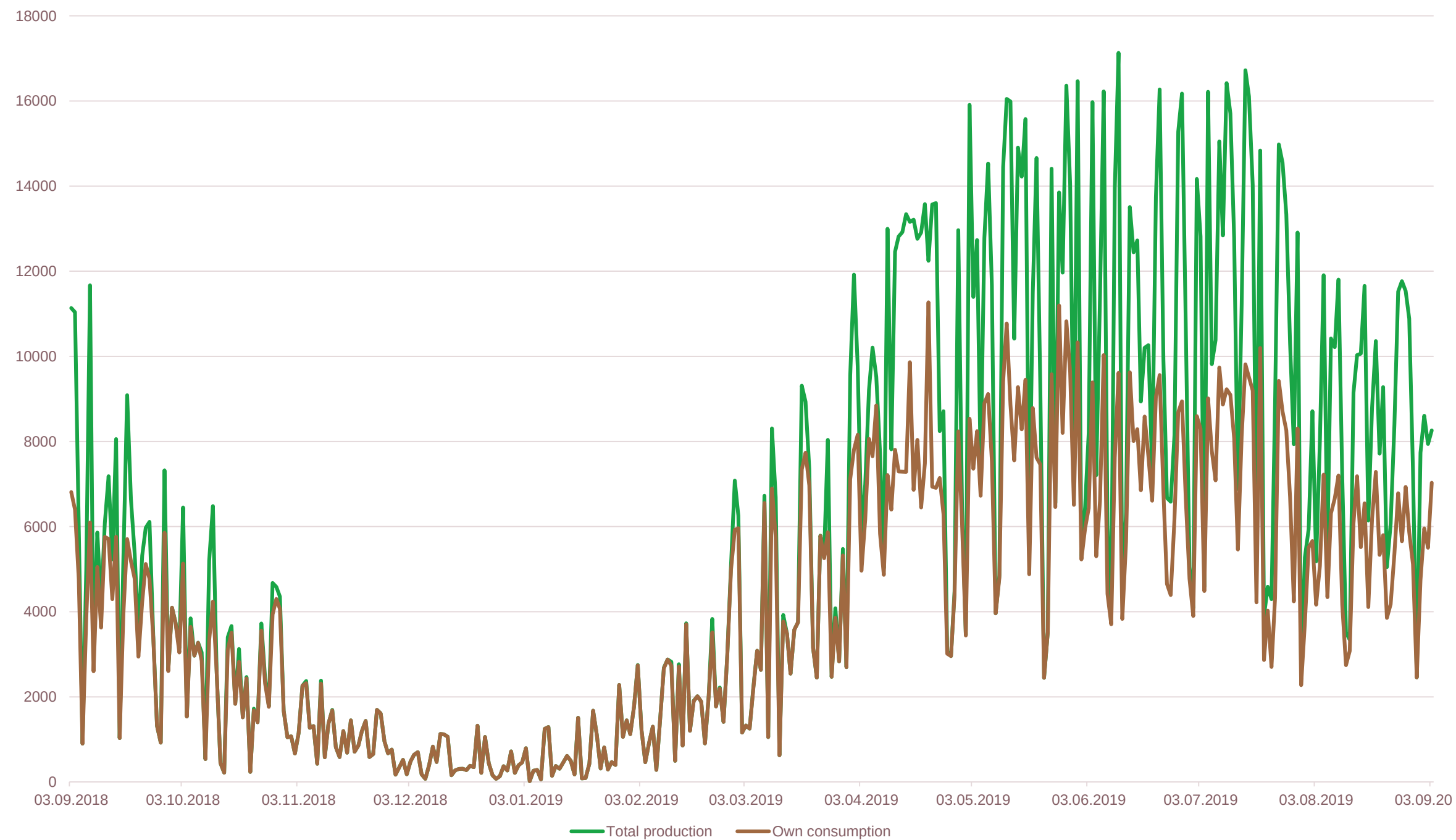


# Hva oppnår kundene



# Hva oppnår kundene

Produksjon og egenforbruk





# Sol i framtiden?

- Viktig del av energimiksen
- Økt fokus på miljø
- Større usikkerhet rundt strømpris
- Dyrere effektkostnad
- Større behov for energistyring
- Lang levetid – og økt verdi på boligen?

## Ökning med 14 procent

I studien har de tagit statistik från 8000 solcellsinstallationer och parat ihop dem med 50 000 fastighetsförsäljningar. För att få fram ett så trovärdigt resultat som möjligt har de inkluderat faktorer så som tomtarean, levnadsarenan, antalet rum och byggnadsår.

– Den sammanställda datan visar att installationen av solceller ökar värdet med drygt 14 procent vid en försäljning. Men det är ett genomsnitt och kan öka eller minska beroende på fall, säger han.



Tom Douglas, en av dem bakom studien.

Foto: PRIVAT / PRIVAT

## Första studien i Sverige

Studien är den första inom det området i Sverige, och är ett samarbete mellan Tom Douglas på Vattenfall, Sveriges lantbruksuniversitet och Axel Bolin, en mastersstudent i Nationalekonomi med miljöinriktning.

Axel Bolin som gjort studien menar att solceller är en investering som gör att huset borde bli mer eftertraktat, men att det även sänker husets omkostnader.

Tänk dig att du jämför två identiska lägenheterna och den ena har lägre hyra än den



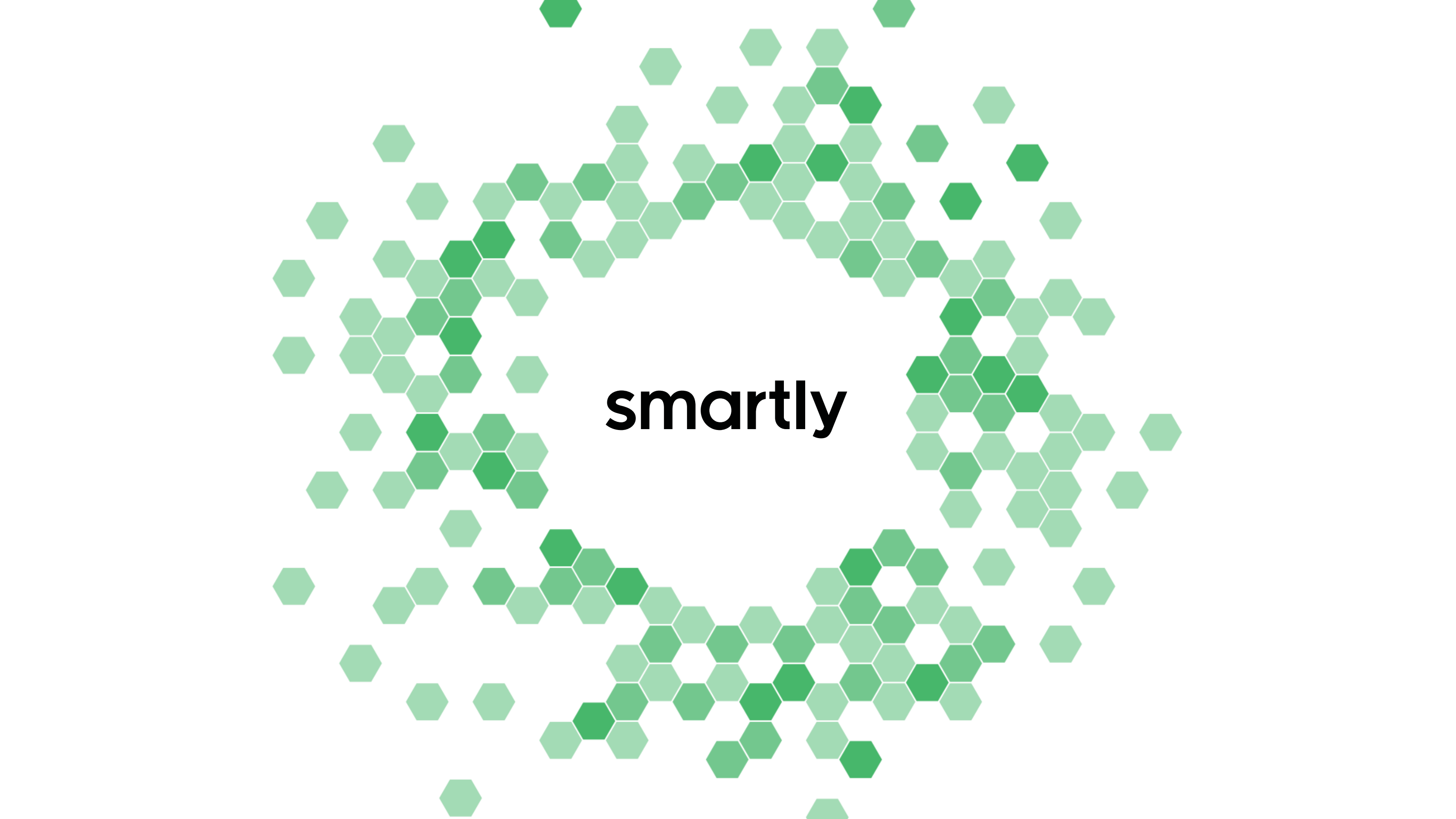
# Solenergi gjør kunden til egen strømprodusent – Totalleveranse fra Smartly

- Et helhetlig driftet anlegg med leveranse av solcelle, elbilladere og energistyring. Smartly prosjekter, monterer og drifter anlegget i Avtaleperioden som er 15 år
- 300 solcellepaneler på taket benyttet areal 550m<sup>2</sup>
- 62.000 kWh - Årlig beregnet produksjon
- 3 + 1 inverter for fordeling av energi fra sol til elbil ladeanlegg, bygg og eventuelt ut på nettet
- 1 stk batteri a' 50 kWt
- 30 stk Schneider Electric's ladere for Elbil lading med energistyring - Stort og trygt ladeanlegg
- Betalingsløsning for lading tilpasset ansatte i bygget og publikum
- Drift og kundeservice 24/7 i Avtaleperioden
- Pris: 19.800,- per mnd i Avtaleperioden. Pris eks mva

SMART I DAG. SMART I MORGEN.

**smartly**





**smartly**